



Congreso de la SEBBM  
Barcelona, 5 de Septiembre 2011

Anna Puigdemont

**univet** especialistas  
en dermatología  
veterinaria

## Compañía de I+D+i con experiencia en Dermatología y Farmacología Veterinaria.

- Creada en Junio de 2001 en la Universitat Autònoma de Barcelona
- Ubicada en Sant Cugat del Vallés
- Equipo de 11 personas
- Presencia en tres países

## ¿Cómo empezó todo?



**Pilar Brazís**  
Veterinaria



**Mireia Queralt**  
Veterinaria



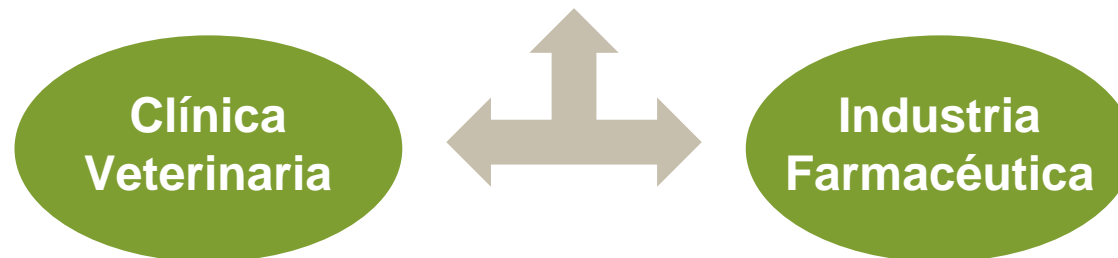
**Anna Puigdemont**  
Farmacéutica y profesora  
del Departamento de  
Farmacología de la Facultad  
de Veterinaria (UAB)

Se estima que en España hay 5 millones de animales de compañía

El 40% de las visitas al veterinario son debidas a problemas Dermatológicos

El gasto en el diagnóstico y tratamiento de estas enfermedades está aumentando

**univ**et





## Misión

Contribuir en los avances médicos (diagnóstico y tratamiento) de las enfermedades dermatológicas de los animales de compañía.

## Visión

Ser el laboratorio de referencia europea en investigación y diagnóstico de las enfermedades dermatológicas veterinarias.

## ¿Qué hacemos?

SERVICIO DE DIAGNÓSTICO



Análisis clínicos  
Inmunoterapias

PROYECTOS I+D+i



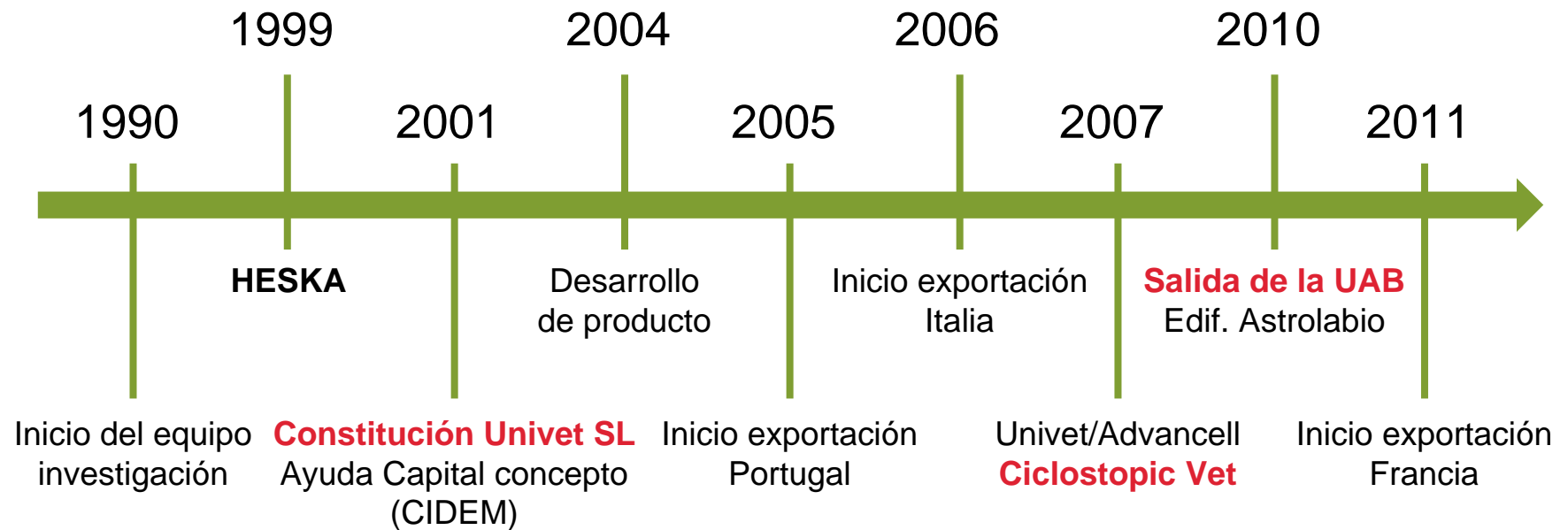
Estudios celulares  
Estudios funcionales  
Ensayos clínicos

DESARROLLO DE PRODUCTO

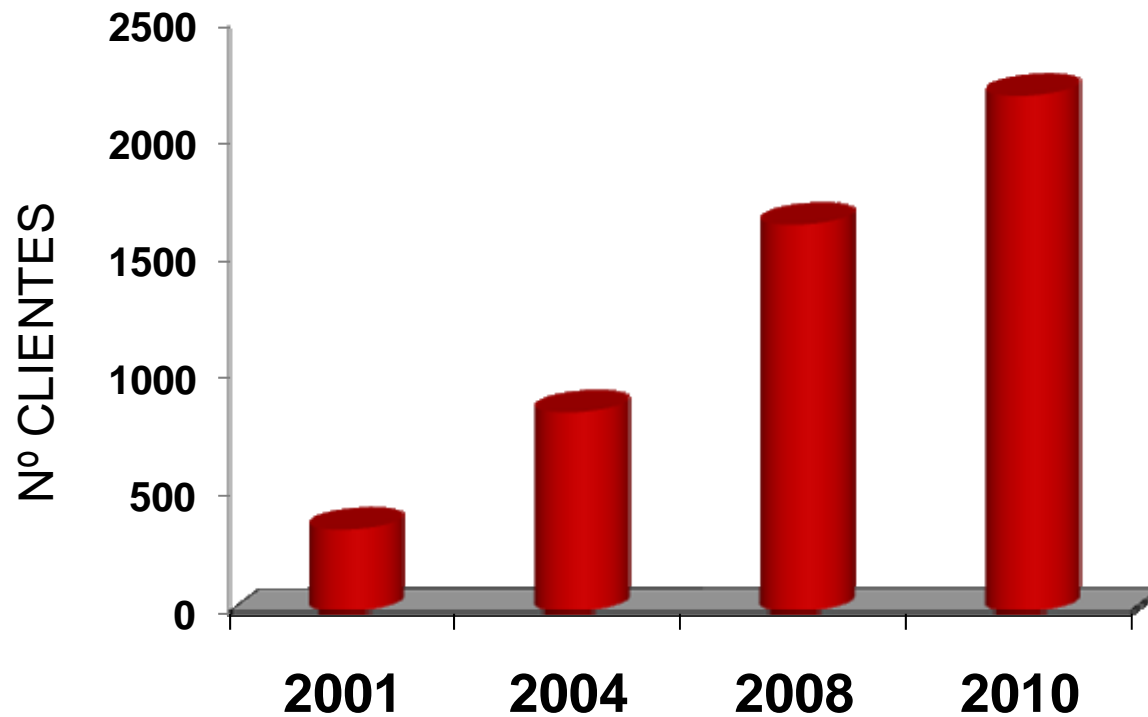


Línea alergia  
Línea farmacológica

## Evolución



## Evolución servicio



### Cuota de Mercado

España: 25%

Portugal: 18%

Italia: 10%



## Proyectos I+D+i

Compañías  
farmacéuticas  
y biotecnológicas  
Almirall, Uriach, Ipsen,  
Tibotec, Histocell,  
Novartis, Medincell

Laboratorios  
veterinarios  
Bioiberica, Esteve,  
Innovet, Schering,  
Virbac, Janssen, Merial

Empresas de nutrición  
Affinity, Royal Canin,  
Bdn

- Desarrollo de un compuesto para la regeneración tisular
- Desarrollo de un modelo de piel artificial canina.

## Desarrollo de producto

### Línea anti-ácaros

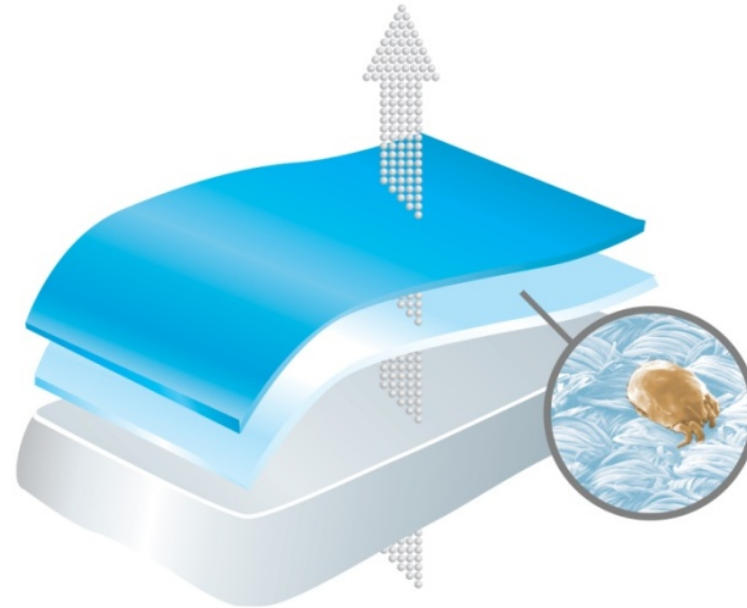
- Colchoneta (Patentada)

### Línea dermatológica

- Champú dermatológico
- Loción dermatológica
- Crema cicatrizante

### Línea farmacológica

- Ciclosporina tópica (Advancell)
- Inmunoterapia específica (Diater)

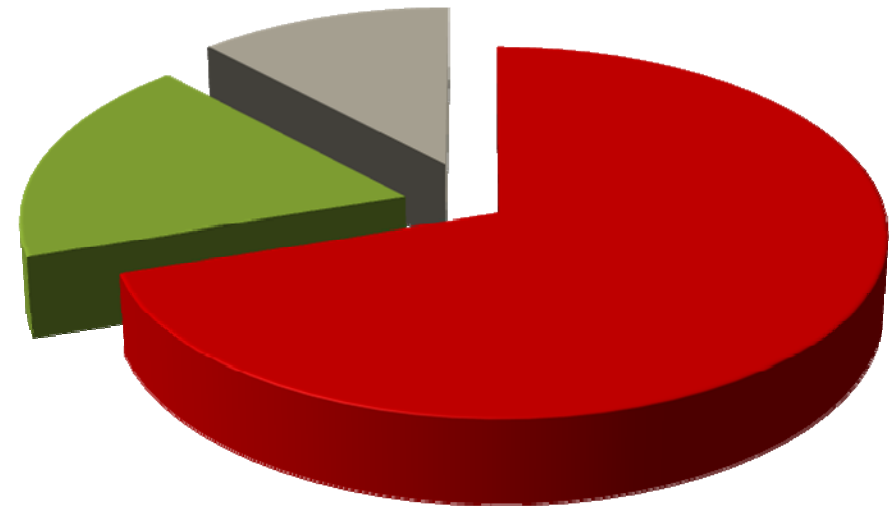


## % Facturación

SERVICIO DE DIAGNÓSTICO

PROYECTOS I+D+i

DESARROLLO DE PRODUCTO



■ 70%

■ 18%

■ 12%

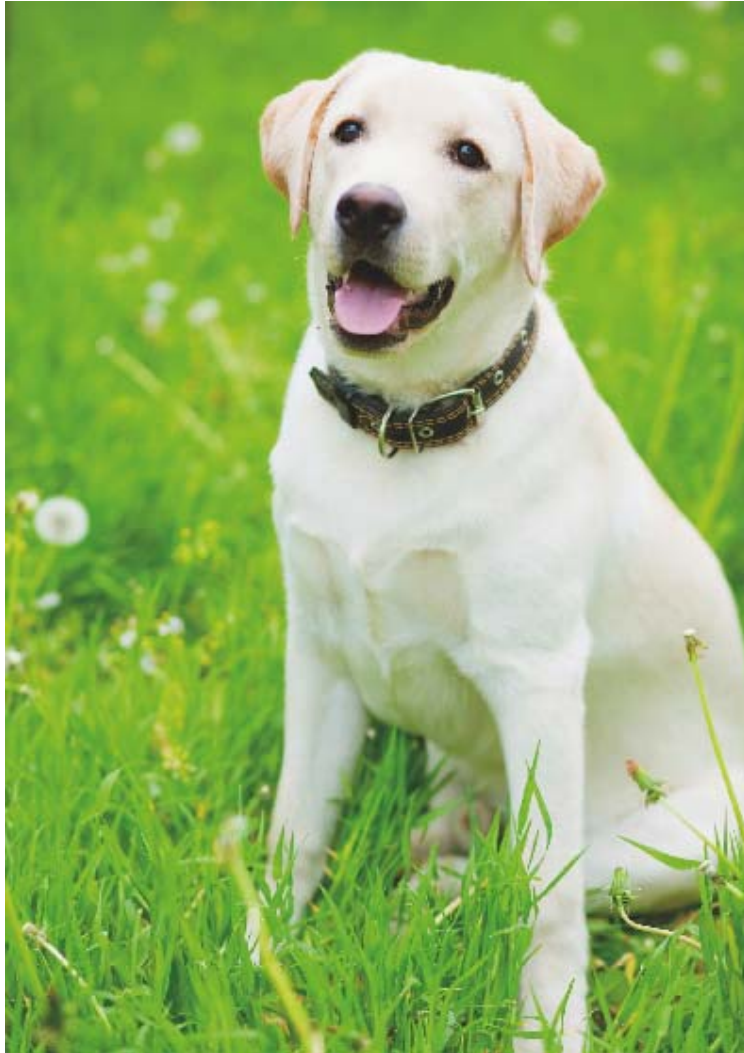
## Modelo de negocio

	DIAGNÓSTICO	I+D+i	PRODUCTO
Estabilidad de ingresos	+++		
Prestigio		+++	
Experiencia técnica		+++	
Crecimiento			+++
Rentabilidad a largo plazo			+++



## Modelo de crecimiento

- **Crecimiento orgánico:**  
Desarrollo de nuevos servicios  
Marketing de producto  
Internacionalización
- **Financiación propia**
- **Apalancamiento Recursos Públicos**  
(subvenciones, ayudas..)
- **Alianzas**  
(comerciales, técnicas...)



## ¿Que nos ha ayudado?

- **Especialización**

Ser el referente en el sector

- **Internacionalización**

Expandir el mercado y rentabilizar la inversión

- **Desarrollo de producto**

Visión de futuro

- **Capacidad de autocrítica**

Siempre aprendiendo de la competencia

## ¿Nuestros consejos?

- Tener un buen equipo → El mejor que puedas
- Conocer el mercado → Y saber cómo llegar a él
- Ser realistas → No vender humo...
- Ser muy profesionales → Generar confianza
- Conocer tus límites → Escuchar y aprender

**Poner mucha ilusión y ganas!!!!**



[www.univet.es](http://www.univet.es)

**univet** especialistas  
en dermatología  
veterinaria